

Maitriser l'analyse d'audience à travers Matomo

Réf. PC1321 - 2 jours (14 heures) - A distance ou présentiel - Individuel, intra ou inter-entreprise

Objectifs professionnels

Être capable de maitriser l'analyse d'audience d'un site Internet avec Matomo

Objectifs pédagogiques

- Déterminer l'utilité de Matomo
- Installer Matomo et paramétrer son compte
- Interpréter les données chiffrées de Matomo
- · Evaluer les performances de son site Internet

Public concerné

- Personne qui gère le site Internet.
- · Responsable digital, marketing
- Responsable communication
- · Community manager
- Responsable e-commerce
- · Responsable commercial...

Prérequis

Aucun

Contenu

- Présentation et points forts de la Web Analyse
- Présentation de Matomo
- Installer Matomo
- Paramétrages
- · Parcourir l'interface utilisateur
- · Mesurer, affiner et analyser
- · L'interface d'administration
- · Choisir les bons marqueurs pour son site
- Les objectifs et les indices clés de performance (KPI)
- Les conversions et le commerce électronique
- · La création de campagnes marketing et le tracking
- Bien exploiter et communiquer ses données

Accessibilité aux personnes handicapées

Les personnes en situation de handicap peuvent avoir des besoins spécifiques pour suivre la formation. N'hésitez pas à nous contacter pour en discuter.

Modalités d'accès

favorable du financeur.

Avoir passé un test de positionnement sur les fondamentaux du marketing digital. 3 mois à 1 semaine à compter de la demande de renseignement du bénéficiaire sous réserve d'avoir une réponse

Peries Consulting
www.periesConsult.com
Organisme de formation OPCOACH enregistré sous le n°73310541831
Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'État

Version V1.0 – 5 octobre 2022 - Page **1** sur **2**

Contact : Jean-François de Ligondés

Tél : 09 79 94 25 20

contact@periesConsult.com



Maitriser l'analyse d'audience à travers Matomo

Réf. PC1321 - 2 jours (14 heures) - A distance ou présentiel - Individuel, intra ou inter-entreprise

Modalités de suivi et d'évaluation des acquis

L'assiduité des stagiaires est attestée par signature par demi-journée et contresignée par le formateur (présentiel) ou log de connexion Zoom (distanciel)

Modalités d'évaluation tout au long de la formation via des tests pratiques, des mises en situation et des quiz.

Modalités pédagogiques

Formation en présentiel ou en distanciel

Moyens humains

Jean-François de Ligondés Formateur - Consultant Plus de 15 ans d'expérience en marketing digital. Certification Formateur Professionnel FFP contact@periesconsult.com

Tél.: 09 79 94 25 20

Méthodes pédagogiques

Alternance de méthodes interrogatives et démonstratives. L'apprenant est au cœur de la formation.

Moyens pédagogiques

Formation à distance via Zoom ou sur site.

Formation individuelle, intra-entreprise ou interentreprise

Sanction visée

Attestation de formation

Tarifs et effectifs

Formation individuelle : à partir de 1 400 € net de taxes

Formation intra-entreprise (6 pers. maximum conseillé) : à partir de 2 690 € net de taxes Formation inter-entreprise, de 3 à 6 personnes : à partir de 1 100 €/personne, net de taxes.

Informations complémentaires

Cette formation est une des composantes Expert du parcours "Mettre en place une stratégie de marketing digital".

